

TEXTO PARA DISCUSSAO Nº 55  
A LEI DO VALOR EM CONDIÇOES DE PRODUÇÃO CONJUNTA  
Cláudio Gontijo

Julho de 1989

**anpec**

associação nacional  
de centros de  
pós-graduação  
em economia

Esta publicação foi impressa  
com a colaboração da ANPEC  
e o apoio financeiro do PNPE

Programa Nacional de  
**PNPE**  
Pesquisa Econômica

330.342.151 Gontijo, Cláudio.

G6411 1989 A lei do valor em condições de  
produção conjunta. Belo Horizonte,  
UFMG/CEDEPLAR, 1989.

iip. - (Textos para discussão/CEDEPLAR; 55).

1. Economia marxista. 2. Valor  
(economia). I. Título. II. Série.  
III. Universidade Federal de Minas  
Gerais. Centro de Desenvolvimento e  
Planejamento Regional.

CENTRO DE DESENVOLVIMENTO E PLANEJAMENTO REGIONAL  
CEDEPLAR

---

A LEI DO VALOR EM CONDIÇÕES DE PRODUÇÃO CONJUNTA

\*  
Cláudio Gontijo

\* Do Departamento de Ciências Econômicas e do CEDEPLAR/UFMG.

---

Julho de 1989

## SUMARIO

	Página
INTRODUÇÃO .....	1
1. VALOR E PREÇO EM PRODUÇÃO CAPITALISTA "SINGULAR".....	1
2. O ARGUMENTO NEORICARDIANO .....	4
3. A FALACIA DO ARGUMENTO .....	5
4. CALCULO DO VALOR EM CONDIÇOES DE PRODUÇÃO CONJUNTA .....	7
5. CONCLUSOES .....	9
6. NOTAS .....	10
7. BIBLIOGRAFIA .....	10

## A LEI DO VALOR EM CONDIÇÕES DE PRODUÇÃO CONJUNTA

Cláudio Gontijo\*

Até 1960, o reconhecimento da teoria marxista do valor e preços no meio acadêmico ocidental esteve seriamente restringido. Nesse ano, com a publicação da obra de Piero Sraffa, *Produção de Mercadorias por meio de Mercadorias*, assistiu-se ao ressurgimento da escola clássica, trazendo em seu bojo o respeito e o renovado interesse pelo sistema marxista. Na década dos setenta, no entanto, surgiu um novo movimento de crítica à teoria marxista do valor, desta vez baseado na própria obra sraffiana: o neoricardianismo.

Basicamente, as duas críticas fundamentais desse movimento foram as seguintes: i) a lei do valor é desnecessária e contraditória para a determinação dos preços de produção (Napoleoni, 1978, 1980, Garegnani, 1979, Steedman 1979); ii) a possibilidade de produção conjunta refuta o "teorema marxista fundamental", que afirma que uma taxa positiva de mais-valia é condição necessária e suficiente para a existência de uma taxa de lucro positiva (Steedman, 1975, 1979).

Um artigo anterior discutiu a validade da primeira crítica, salientando a consistência formal do processo de transformação de valores em preços de produção e sua necessidade metodológica. O objetivo do presente artigo é examinar a coerência da última crítica.

O artigo divide-se em cinco partes. A primeira estuda, ainda que sumariamente, a lógica da mensuração de valores em condições de produção "singular", isto é, ausência de produção conjunta. A segunda trata da questão da produção conjunta e das dificuldades que esta coloca para a teoria do valor-trabalho. A terceira discute a validade da crítica neoricardiana, a respeito da inaplicabilidade da lei do valor a uma economia com produção conjunta. A quarta indica alguns métodos, já sugeridos, para o cômputo de valores em produção conjunta. Finalmente, a última parte encerra as conclusões do artigo.

### 1. VALOR E PREÇO EM PRODUÇÃO CAPITALISTA "SINGULAR"

Segundo Marx (1976), o valor representa o substrato comum a todas

---

\* Professor da FACE e do CEDEPLAR/UFGM

as mercadorias reprodutíveis que permite o seu intercâmbio recíproco. Assim, a magnitude do valor de uma mercadoria é determinada pela quantidade de trabalho social necessário à sua produção. Nestes termos, as proporções em que se trocam valores de uso de classes diferentes, ou valores de troca, são determinadas pelas magnitudes respectivas desse "substrato comum".

Apesar de aparentemente simples, essa definição implica enormes dificuldades na mensuração empírica, uma vez que essa última esbarra em três problemas: i) a dificuldade de calcular-se a quantidade de trabalho indireto empregado na produção de cada mercadoria, ou seja, a quantidade de trabalho inserida nos seus meios de produção e nos meios de produção desses últimos; ii) o fato de que, em condições de produção conjunta, torna-se extremamente difícil alocar o trabalho despendido, conjuntamente, a cada um dos produtos específicos; iii) a não-correspondência imediata entre o trabalho efetivamente gasto na produção de uma mercadoria e o socialmente requerido para tal; iv) o fato de que a quantidade de trabalho social, encarnada nas mercadorias, só se expressa através das suas relações de troca<sup>1</sup>.

Numa economia de "produção singular", isto é, sem produção conjunta, sem capital fixo e capaz de reproduzir-se ano após ano, os requisitos totais efetivos de trabalho das diferentes mercadorias podem ser expressos do seguinte modo:

$$I = I_A + I_d \quad (1)$$

onde  $I$  significa o vetor-linha dos requisitos totais de trabalho por unidade de produto;  $A$  representa a matriz  $(n \times n)$  dos coeficientes interindustriais;  $I_d$  representa o vetor-linha dos requisitos diretos de trabalho por unidade de produto.

Uma vez que  $A$  é não singular<sup>2</sup>, tem-se

$$I = I_d (I - A)^{-1} \quad (2)$$

Examinando-se (2), podem-se retirar algumas conclusões a respeito da viabilidade de um sistema econômico. De fato, como  $I$  e  $I_d$  são positivos,  $(I - A)^{-1}$  há de ser não-negativa. Entretanto, uma vez que essa matriz é um caso especial da matriz  $(\mu I - A)^{-1}$ , na qual  $\mu = 1$ , aplicando-se o teorema de Perron-Frobenius (Pasinetti, 1977, pp. 267-76), verifica-se que a condição necessária e suficiente para tal é que o máximo autovalor de  $A$ ,  $\lambda_m$ , seja maior que a unidade. Economicamente, isto significa que as propriedades do sistema têm de ser tais que permitam a produção de, pelo menos, uma mercadoria em adição ao requerido para a substituição dos meios de produção consumidos no processo produtivo.

Supondo-se que prevaleçam condições históricas específicas, que permitam que o trabalho efetivamente despendido na produção de cada uma mercadoria seja igual ao trabalho socialmente necessário, os valores de troca, segundo a teoria marxista, definem-se como:

$$\mathbf{v} = \mathbf{I} \quad (3)$$

onde  $\mathbf{v}$  representa o vetor-linha dos valores de troca.

Definindo-se  $\mathbf{d}$  como o vetor-coluna que representa a cesta de consumo dos trabalhadores (necessária para reproduzir sua força de trabalho), por unidade de tempo;  $w^*$  como a taxa de salário "ideal" ou "completa", correspondendo àquela taxa uniforme de salários que absorve por inteiro o produto líquido por trabalhador (Pasinetti, 1977, p. 122); e  $\sigma$  como a taxa de mais-valia, os valores de troca podem, de acordo com Marx, também ser expressos como:

$$\mathbf{v} = \mathbf{v} \mathbf{A} + w^* \mathbf{I}_d \quad (4)$$

ou

$$\mathbf{v} = \mathbf{v} \mathbf{A} + (1 + \sigma) \mathbf{v} \mathbf{d} \mathbf{I}_d \quad (5)$$

A diferença entre as equações (4) e (5) consiste em que a primeira retrata uma economia mercantil simples, enquanto a última, uma "economia capitalista emergente" (isto é, sem uma taxa geral de lucro<sup>3</sup>).

A equação (4) constitui-se um sistema linear de  $n$  equações com  $n + 1$  incógnitas ( $n$  valores de troca e a taxa "ideal" de salários). Sua solução é:

$$\mathbf{v} = w^* \mathbf{I}_d (\mathbf{I} - \mathbf{A})^{-1} \quad (6)$$

O sistema (5) contém  $n$  equações e  $n + 1$  incógnitas ( $n$  valores-de-troca e a taxa de mais-valia). Uma vez que ele representa um sistema de equações homogêneas, a condição necessária e suficiente para que tenha soluções positivas pode ser expressa como:

$$\det [\mathbf{I} - \mathbf{A} - (1 + \sigma) \mathbf{d} \mathbf{I}_d] = 0 \quad (7)$$

Comparando-se (4) e (5) chega-se a:

$$(1 + \sigma) \mathbf{v} \mathbf{d} = w^* \quad (8)$$

Escolhendo-se como numeraire a taxa de salário "ideal" ( $w^* = 1$ ) obtém-se:

$$\mathbf{v} = \mathbf{I} = \mathbf{I}_d (\mathbf{I} - \mathbf{A})^{-1} \quad (9)$$

A importância do exposto acima consiste em que se demonstra i) a independência dos valores-de-troca, em relação à distribuição entre salários e mais-valia, e ii) a relação inversa entre salário real  $\mathbf{d}$  e

taxa de mais-valia.

De mais a mais, pode-se demonstrar o "teorema marxista fundamental", que estabelece que a existência de uma taxa de mais-valia maior do que zero é condição necessária e suficiente para a existência de uma taxa positiva de lucros no sistema de preços<sup>4</sup>.

## 2. O ARGUMENTO NEORICARDIANO

Em seu famoso artigo "Positive profits with negative surplus value" (1975), Steedman argumenta que, na presença de produção conjunta, o procedimento marxista de cômputo de valores pode resultar em valores negativos para mercadorias individuais, assim como para o valor total das mercadorias apropriadas pelos capitalistas (a mais-valia total), mesmo que a taxa de lucros e todos os preços de produção sejam positivos.

Em seu exemplo numérico, Steedman trabalha com uma economia de duas mercadorias e dois processos de produção, retratada nas matrizes abaixo, onde A significa a matriz de insumos totais,  $I_d$  o vetor de insumos de trabalho e B a matriz dos produtos totais. Tanto em A quanto em B, as colunas indicam as mercadorias e as linhas, os processos produtivos. Supõe-se que a cesta de bens de consumo de todos os trabalhadores em conjunto seja composta de 3 unidades da primeira mercadoria e 5 da segunda.

$$A = \begin{bmatrix} 25 & 0 \\ 0 & 10 \end{bmatrix} \quad B = \begin{bmatrix} 30 & 3 \\ 5 & 12 \end{bmatrix}$$

$$I_d = \begin{bmatrix} 5 & 1 \end{bmatrix}$$

Tomando-se a primeira mercadoria como o numeraire do sistema ( $p_1 = 1$ ), tem-se  $p_2 = 3,91$ ;  $r = 16,5\%$  e  $w = 3.76$ . Contudo, calculando-se os valores, segundo o procedimento tradicional, obtém-se:

$$v = \begin{bmatrix} -1 & 2 \end{bmatrix}$$

Da mesma forma, considerando-se o salário real acima, obtém-se uma taxa de exploração  $\sigma = -14,3\%$  e um total de mais-valia igual a -1. Em resumo, tem-se uma situação em que, aparentemente pelo menos, falha o chamado "teorema marxista fundamental".

Diante desses resultados desfavoráveis à teoria marxista do valor, é interessante verificar qual foi a metodologia utilizada por Steedman e porque ela conduziu a tais resultados.

Em primeiro lugar, há de se ressaltar que a condição necessária e suficiente para que um sistema econômico de produção conjunta seja

"produtivo" pode ser expressa como:

$$(B - A) q \geq 0 \quad (10)$$

o que significa que o sistema é capaz de produzir um "excedente" acima do dispêndio em meios de produção (o sinal  $\geq 0$  significa que, pelo menos em um caso, prevalece a desigualdade). É fácil verificar-se que o exemplo de Steedman respeita essa restrição.

Em segundo lugar, note-se que a metodologia steedmaniana baseia-se na seguinte fórmula para produção conjunta, construída por analogia à equação (4).

$$v B = v A + w^* I_d \quad (11)$$

onde  $B$  representa a matriz ( $n \times n$ ) dos produtos (observe-se que  $B \leq I$ , por construção). Isso significa que, tomando-se o salário real de reprodução como o numeraire do sistema ( $w^* = 1$ ), e sendo  $(B - A)$  invertível, tem-se:

$$v = I_d (B - A)^{-1} \quad (12)$$

o que implica que, para  $v$  ser positiva,  $(B - A)^{-1}$  precisa ser não-negativa, ou

$$(B - A)^{-1} \geq 0 \quad (13)$$

No caso do exemplo numérico em questão, tem-se:

$$(B - A)^{-1} = \begin{bmatrix} -13,1 & 19,7 \\ 14,9 & -14,97 \end{bmatrix} \not\geq 0$$

Levando-se em conta essas observações, nota-se que, em termos formais, o argumento neoricardiano é simples: desde que a condição expressa em (10) é necessária e suficiente para que um sistema com produção conjunta tenha sentido econômico, a restrição (13) representa uma imposição abusiva. Contudo, uma vez que ela representa uma condição necessária para que a lei do valor tenha sentido, segue-se que esta última é contraditória.

### 3. A FALÁCIA DO ARGUMENTO

A primeira crítica ao tratamento de Steedman da questão do valor em condições de produção conjunta deve-se a Morishima (1976). Segundo este, não é difícil verificar-se que, no exemplo em questão, o processo 2 é mais produtivo do que o processo 1, que, então, deve ser abandonado em favor daquele. De fato, refazendo-se as matrizes  $A$  e  $B$  em termos de unidades de trabalho, tem-se:

$$A = \begin{bmatrix} 5 & 0 \\ 0 & 10 \end{bmatrix} \quad B = \begin{bmatrix} 6 & 3 \\ 1 & 12 \end{bmatrix}$$

$$I_d = \begin{bmatrix} 1 & 1 \end{bmatrix}$$

Calculando-se agora a matriz  $Y$ , que mostra o produto líquido do sistema, obtém-se:

$$Y = \begin{bmatrix} 1 & 3 \\ 1 & 2 \end{bmatrix}$$

Verifica-se, pois, que o processo 2 produz, em termos líquidos, três unidades da mercadoria 1 e duas da mercadoria 2 por trabalhador, enquanto que com o processo 1 produz apenas uma unidade de cada mercadoria.

Em termos formais, Morishima define o "verdadeiro valor" (true value)  $v_Y$  de uma mercadoria composta  $Y$ , como:

$$v_Y = I q^* \quad (14)$$

onde  $q^*$  minimiza  $I q$ , sujeito a:

$$B q = A q + Y; q \geq 0 \quad (15)$$

A definição de Morishima é interessante, na medida em que, aparentemente, parece respeitar a exigência de Marx de que o valor de uma mercadoria seja definido em termos de quantidade de trabalho social necessário, se por tal se conceituar o mínimo requerido para sua produção. E sua consequência formal é restringir os processos produtivos, efetivamente em atividade, de tal forma que  $(B - A)^{-1}$  se torne não-negativa.

No entanto, a definição do "verdadeiro valor", apesar de sugestiva, parece não corresponder ao conceito marxista de valor, na medida em que: i) a quantidade de trabalho socialmente necessário, em lugar de implicar um conceito de mínimo, significa o tempo de trabalho médio: ii) no capitalismo a produção de menor custo, ou de "custo médio", não corresponde, necessariamente, à mais produtiva do ponto de vista do trabalho, sendo perfeitamente possível a convivência, dentro de certos limites, de dois ou mais processos produtivos com diferentes produtividades.

Na verdade, a falácia de Steedman é mais fundamental, pois consiste em aplicar a uma economia com produção conjunta um método de cálculo (os multiplicadores de emprego) que só é válido para uma economia com produção "singular". Formalmente, enquanto a equação (9) serve para medir o tempo de trabalho total incorporado nas diferentes mercadorias, na medida em que  $(I - A)^{-1}$  é necessariamente não-negativa, a equação (12) não

é apropriada, uma vez que  $(B - A)^{-1}$  não é necessariamente não-negativa.

Em outras palavras,

$$v = I \neq I_d (B - A)^{-1} \quad (16)$$

Este fato é reconhecido na elaboração das matrizes de insumo-produto, na medida em que as atividades são formalmente "separadas", de modo a evitar-se a estimativa de multiplicadores de emprego negativos.

Deste modo, o procedimento de Steedman não respeita a definição marxista do valor, na medida que o valor se conceitua como tempo de trabalho, e tempo, como é óbvio, não pode ser negativo.

Como salienta Shaikh (1981, 1984), o poder (mágico) da álgebra não substitui a boa teoria ...

#### 4. CÁLCULO DO VALOR EM CONDIÇÕES DE PRODUÇÃO CONJUNTA

O fato de identificar-se o erro de Steedman, no entanto, não significa resolver o problema do cálculo dos valores em produção conjunta. Mas observe-se que o problema resume-se em achar-se um método adequado de alocação do tempo de trabalho despendido numa atividade "não separável" que gera diferentes produtos, entre estes últimos, considerados separadamente. Por mais complicado e imprático que possa ser este método, ele, em si, não coloca qualquer "perigo" para a teoria do valor-trabalho, a não ser que se acredite que o tempo vá girar para trás, devido a um conjunto de fórmulas mágicas (a álgebra neoricardiana)!

Um procedimento possível consiste em dividir os custos de produção e o tempo de trabalho, de acordo com certos princípios de contabilidade, tais como a participação do produto no total do mercado conjunto ou a utilização de coeficientes de insumo de indústrias "singulares", ou onde a produção "conjunta", na realidade, significa produção "singular" com subprodutos marginais.

No caso de se utilizar a participação do produto no mercado, o sistema pode ser reescrito a partir da seguinte equação:

$$v \times A Z + I_d Z = v B \quad (17)$$

onde  $X$  é uma matriz que representa a participação relativa de cada mercadoria no valor do produto setorial, e  $Z$  à matriz da participação de cada processo produtivo no total da produção de cada mercadoria (observe-se que  $\sum_{j=1} X_{ij} = 1$  e  $\sum_{i=1} Z_{ij} = 1$ ).

Da equação (17) segue-se:

$$v = I_d \cdot B^{-1} (I - A \cdot B^{-1})^{-1} = I_d \cdot (B^* - A^*)^{-1} \quad (18)$$

onde  $A^* = X A Z$  e  $I_d^* = I - Z$ . Salienta-se que  $(I - A^* B^{*-1})^{-1}$  é sempre não-

negativa invertível.

No caso do exemplo de Steedman, utilizando-se esse critério, obtém-se  $v_1 = 0.24$  e  $v_2 = 0.59$ .

Uma objeção que se poderia levantar é que esse método pressupõe os preços para se determinar os valores, revertendo, assim, a ordem lógica prevista por Marx.

Contudo, esse argumento confunde um problema de mensuração empírica com a questão mais relevante do fundamento teórico dos preços de produção. Na realidade, o critério prático de separação dos custos é relativamente irrelevante, e muitos outros métodos podem ser utilizados.

Nesse sentido, utilizando-se, simplesmente, do critério de "unidades físicas de produção", pode-se recorrer ao exemplo de Steedman e obter-se os seguintes resultados:

$$A = \begin{bmatrix} 0.649 & 0.210 \\ 0.061 & 0.471 \end{bmatrix} \quad I_d = \begin{bmatrix} 0.136 & 0.088 \end{bmatrix}$$

Donde se conclui que

$$(I - A)^{-1} = \begin{bmatrix} 3.062 & 1.215 \\ 3.505 & 2.028 \end{bmatrix}$$

$$e \quad v = \begin{bmatrix} 0.448 & 0.345 \end{bmatrix}$$

Como se verifica, após a "separação" da produção conjunta, tanto  $(I - A)^{-1}$  e  $v$  tornam-se não-negativas. Esse resultado não é acidental, mas decorre, necessariamente, da metodologia utilizada.

Um método muito interessante foi sugerido por Krause (1977, 1980; Seemmler, 1984) e consiste em introduzir pesos na equação (12), o que permite obter soluções não-negativas para  $v$ , ainda que  $(B - A)^{-1}$  tenha elementos negativos:

$$v = I_d \langle a \rangle (B - A)^{-1} \quad (19)$$

onde  $\langle a \rangle$  significa uma matriz diagonal de pesos específicos.

Mais claramente, Krause chama a atenção para o fato de que  $(B - A)$  é co-produtiva, o que significa que não existe nenhum vetor  $q \geq 0$  tal que  $(B - A)q \leq 0$ . A razão pela qual sistemas co-produtivos proporcionam soluções positivas para o vetor de valores  $v$  resulta de um teorema de Gale<sup>5</sup>.

No caso específico do exemplo de Steedman, verifica-se que o sistema é co-produtivo, desde que, para que

$$\begin{bmatrix} 1 & 3 \\ 1 & 2 \end{bmatrix} \begin{bmatrix} q_1 \\ q_2 \end{bmatrix} \geq 0$$

segue-se  $q \geq 0$ . Assim, conclui-se que existe um vetor  $\langle \alpha \rangle$  tal que o vetor de valores torna-se não-negativo. Um exemplo seria  $\alpha_1 = 2$  e  $\alpha_2 = 5$ .

Um dos aspectos mais sugestivos da metodologia de Krause consiste em que ela atribui um "peso" maior ao trabalho mais produtivo, o que parece implicar uma "redução" do trabalho "concreto" ao trabalho "socialmente necessário". Nesse sentido, esse método parece realizar, de forma compatível com a teoria marxista, o desiderato de Morishima, na sua tentativa de "descartar" os processos menos eficientes. No caso de Krause, contudo, aceita-se a diversidade dos métodos produtivos, mas leva-se em conta o fato de que trabalhos de diferente produtividade geram valores diferentes, o que, na verdade, nem sempre ocorre.

Em qualquer um dos métodos aqui assinalados, os valores são necessariamente positivos, assim como se verifica no "teorema marxista fundamental" (Flaschel, 1979, Semmler, 1984). De mais a mais, no caso de igual composição orgânica entre todos os setores, os preços são proporcionais aos valores (Flaschel, 1980; Semmler, 1984).

## 5. CONCLUSÕES

Em suma, a tese de que a lei do valor é incompatível com uma economia de produção conjunta pressupõe um conceito de valor, em si mesmo, inconsistente. O cálculo de valores numa economia de produção conjunta, ainda que apresente dificuldades, não é uma tarefa irrealizável. Finalmente, não se deve confundir dificuldades empíricas, na mensuração de valores em produção conjunta, com contradições teóricas que, neste caso, parecem ausentes.

## NOTAS

1. Para os propósitos do presente estudo, o terceiro aspecto foi deixado de lado. Como se sabe, coube a Leontief resolver a primeira dificuldade, derrubando o mito da "não mensuralidade" das categorias marxistas.
2. Essa condição decorre do fato de que não se deve esperar que os coeficientes técnicos de insumo-produto de qualquer setor sejam linearmente dependentes dos prevalecentes em outros setores.
3. O papel dessa "sociedade" aqui é meramente teórico, uma vez que não se pretende discutir a sua existência ou não existência histórica.
4. A demonstração formal encontra-se em Morishima e Catephores (1980).
5. O teorema de Gale estabelece que não há qualquer vetor  $q \geq 0$  tal que  $Y' q \leq 0$  se, e somente se, houver um vetor  $v \geq 0$  com  $Y' v \geq 0$ . Disto segue-se que onde  $v \geq 0$  com  $Y' v = z$ , existe um vetor  $z$  tal que  $z = \langle a \rangle$  (veja-se Kemp & Kimura, 1978, p.4).

## BIBLIOGRAFIA

- FLASCHEL, P. 1979. The true labor theory of value and the von Neumann Model - an alternative. Discussion Papers of the Economic Department. Free University of Berlin, nº 5.
- . 1980. Employment multipliers and labor values in pure joint production systems. Discussion Papers of the Economic Department, Free University of Berlin, nº 3.
- GAREGNANI, P. 1985. Value and distribution in the classical economists and Marx. Oxford economic papers, 36(2): 291-25.
- . 1988. Quantity of capital. In: New Pelgrave Dictionary...
- . et alii, 1979. Debate sobre la teoria marxista del valor. México: PYP.
- KEMP, M.C. e KIMURA, Y. 1978. Introduction to mathematical economics. Nova York, Berlin: Springer-Verlag.
- KRAUSE, U. 1977. Ueber Negative Werte. University of Bremen. Mimeo.
- . 1980. Abstract labor in general joint systems. Metroeconomica 32: 115-35.
- . 1981. Heterogeneous labor and the fundamental marxian theorem. Review of economic studies 48(2): 173-8.

- MAINWARING, L. 1984. Value and distribution in capitalist economies. An introduction to Sraffian economics. Cambridge: Cambridge University Press.
- MARX, K. 1976. O Capital. Crítica da economia política. Rio de Janeiro: Civilização Brasileira.
- MORISHIMA, M. 1976. Positive profits with negative surplus value - a comment. *The Economic Journal*, 86(setembro): 599-603.
- MORISHIMA, M. e CATEPHORES, G. 1980. Valor, exploração e crescimento. Marx à luz da teoria econômica moderna. Rio de Janeiro: Zahar.
- NAPOLEONI, C. 1979. El enigma del valor. In: GAREGNANI, 1979, pp. 15-29.
- \_\_\_\_\_. 1980. A taxa de lucro e os preços de produção. In: \_\_\_\_\_. O valor na teoria econômica. Lisboa: Presença/Martins Fontes, pp. 82-100.
- PASINETTI, L. 1977. Lectures on the theory of production. New York: Columbia University Press.
- \_\_\_\_\_. (edit.) 1980. Essays on the theory of joint production. New York: Columbia University Press.
- SEMMLER, W. 1984. Production prices, joint production, and corporate pricing. In: \_\_\_\_\_. Competition, monopoly, and differential profit rates. New York: Columbia University Press. pp. 160-89.
- STEEDMAN, I. 1975. Positive profits with negative surplus value. *The Economic Journal*, 85(março): 114-23.
- \_\_\_\_\_. 1976. Positive profits with negative surplus value: a reply. *The Economic Journal*, 86(setembro): 604-8.
- SHAIKH, A. 1981. The poverty of algebra. In: STEEDMAN et alii. The value controversy. Londres: Verso & NLB. pp. 266-300.
- \_\_\_\_\_. 1984. The transformation from Marx to Sraffa. In: MANDEL, E. e FREEMAN, A. Ricardo, Marx, Sraffa: the Langston memorial volume. Londres: Verso.
- SRAFFA, P. 1976. Produção de mercadorias por meio de mercadorias. Prelúdio a uma crítica da teoria econômica. In: KEYNES, J. et alii. Ensaios econômicos. São Paulo: Abril Cultural. pp. 209-90.